

business

Akademie

Kommunikation. **Unternehmen.** Führung.
geförderte Weiterbildungsreihe für Unternehmen



▶ Die businessAkademie

Fachwissen und gezielte Trainings für Ihren Unternehmenserfolg: Kompakt, modular, aktuell - das ist die **businessAkademie**.

Praxis ist durch nichts zu ersetzen: Sämtliche unserer Trainings sind in hohem Maße praxisorientiert und geben Ihnen konkrete und sofort umsetzbare Anregungen und Unterstützung für Ihre tägliche Arbeit.

Von Profis – für Profis: Profitieren Sie von der Expertise und der umfangreichen Erfahrung unserer Trainerinnen und Trainer. Freuen Sie sich auf abwechslungsreiche, interessante und wertvolle Trainings!

▶ Teilnahme und Förderung

Unternehmen mit Sitz oder einer Betriebsstätte in den Landkreisen Verden, Rotenburg, Osterholz, Cuxhaven, Stade, Heidekreis, Celle, Harburg, Lüchow-Dannenberg, Lüneburg oder Celle (Konvergenzgebiet) können teilnehmen.

Die businessAkademie wurde durch die NBank geprüft und für eine Förderung durch den Europäischen Sozialfonds (ESF) ausgewählt.

Ihr Eigenanteil beträgt daher lediglich 50,- € zzgl. MwSt. pro Modul (2 Tage) und Person. Übernachtungs- bzw. Verpflegungskosten sind im Eigenanteil nicht enthalten.

▶ Und so geht's weiter:

Sie wählen aus den neun zweitägigen Modulen in der nebenstehenden Übersicht **zwei oder mehr Module** aus und **melden sich dann zur Teilnahme an**. Ausführliche Modulbeschreibungen, eine aktuelle Terminliste und natürlich das Anmeldeformular finden Sie **auf unserer Internetseite**. Oder Sie nehmen einfach Kontakt mit uns auf:

Telefon: 04231 67 144 - 60

Mail: info@startklar-verden.de

▶ Zweitägige Trainingsmodule – Sie haben die Wahl:

M1 Persönlichkeit und Kommunikation

Überprüfen und erweitern Sie Ihre Kommunikations- und Führungskompetenzen in Einzel- und Gruppenübungen. Erleben Sie Pferde als Co-Trainer und Spiegel Ihrer Wirkung auf andere!

M2 Konfliktmanagement

Konfliktlösungskompetenzen für den effizienten und sinnvollen Umgang mit schwierigen Gesprächen im Kunden- und Kollegenkreis.

M3 Gesprächsführung

Gespräche (auch am Telefon) erfolgreich meistern: Konzepte und Strategien für zielorientierte Kommunikation und Verhandlungen.

M4 Pre Sales und After Sales Management

Professionell Preise verhandeln und mit Beschwerden und Reklamationen souverän umgehen.

M5 Kundenbindung und Kundenorientierung

Kundinnen und Kunden erfolgreich binden durch kundenorientiertes Denken und Handeln.

M6 Pressearbeit und Social Media Marketing

Public Relations in allen Medien: Neues sinnvoll nutzen.

M7 Verkaufstraining

Souverän, sicher und erfolgreich im Verkaufsprozess.

M8 Strategien für Entscheider/innen

Selbst- und Entscheidungsmanagement: Kluge Strategien für beschleunigte Zeiten.

M9 Führungskompetenzen stärken und ausbauen

Umsetzbare Impulse, Methoden und Werkzeuge zur Entwicklung Ihres eigenen, situativen Führungsstils.

business



Akademie

Geförderte Weiterbildung für Unternehmen:

- EU-geförderte Trainings für Inhaber/innen, Führungskräfte und Mitarbeiter/innen
- Praxisrelevante Themen wie Kommunikation, Verkauf, Unternehmens- und Mitarbeiterführung
- Frei wählbare Modulkombinationen



Klingt gut? Dann nehmen Sie Kontakt auf:
Wir freuen uns auf Sie.

startklar GbR

Min von Cramer & Dr. Thomas Mill

Max-Planck-Straße 18
27283 Verden

Tel 04231 67 144 - 60
Fax 04231 67 144 - 57

info@startklar-verden.de
www.startklar-verden.de